

CURSO INTENSIVO DE BANCA PARA RECÉM-LICENCIADOS

Ensino a Distância

e-Learning
Base-Papel

❏ PORQUÊ ESTE CURSO?

Conhecer os fundamentos da actividade bancária constitui uma importante mais-valia para todos os que pretendam iniciar a sua vida profissional em áreas técnicas ou ligadas à gestão, nos diferentes sectores da economia.

Constata-se, no entanto, que, por se tratar de competências muito específicas, as matérias relacionadas directamente com a banca não são abordadas na generalidade dos percursos académicos, o que dificulta a **inserção na vida activa de muitos jovens licenciados**.

Com este curso, o Instituto de Formação Bancária pretende ir ao encontro das muitas solicitações que regularmente recebe e proporcionar a todos os que o desejem uma oportunidade de adquirirem conhecimentos da área bancária que poderão **aplicar no futuro desempenho das funções em vários sectores de actividade, nomeadamente na banca**.

❏ OBJECTIVOS

O curso tem como principal objectivo **transmitir conhecimentos gerais sobre a actividade bancária** que complementem competências adquiridas anteriormente através de um percurso académico ou profissional.

Constituem objectivos específicos do curso:

- Caracterizar o **negócio bancário e o sistema financeiro** e perceber como contribuem de forma decisiva para o funcionamento da economia facilitando as transacções realizadas entre todos os agentes económicos;
- Analisar os principais **produtos bancários** disponibilizados pela banca aos seus clientes;
- Transmitir conhecimentos sobre a organização e funcionamento do **mercado financeiro** e dos seus principais produtos.

❏ DESTINATÁRIOS

O curso destina-se privilegiadamente a:

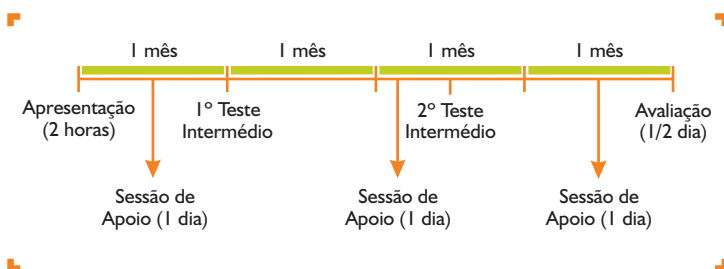
- **Recém-licenciados** que necessitem, na fase inicial da sua carreira, de adquirir conhecimentos essenciais no domínio da actividade bancária;
- **Estudantes universitários** que pretendam obter um complemento de formação sobre o negócio bancário;
- **Quadros dos diferentes sectores de actividade** que pretendam obter um complemento de formação ou de especialização na área da banca.

❏ CERTIFICADO

Será atribuído um **certificado** aos participantes que concluíam o curso, com aproveitamento, na totalidade dos módulos que o integram.

❏ CALENDÁRIO

O curso tem a duração de cerca de **quatro meses** e decorrerá de acordo com o seguinte cronograma:



❑❑ METODOLOGIA: FORMAÇÃO A DISTÂNCIA

O curso decorre em regime de **ensino a distância** assentando, por isso, nos princípios do **auto-estudo** para que o participante se torne o agente da sua própria formação e possa:

- Frequentar o curso onde quer que se encontre;
- Ajustar o esforço à sua vida profissional e pessoal;
- Associar os ensinamentos que vai adquirindo à prática do seu trabalho quotidiano.

❑❑ MODALIDADES

Os participantes poderão optar por uma das seguintes modalidades de ensino a distância:

e-Learning (via Internet)

A WebBanca – Formação Bancária Online é uma plataforma de *e-Learning* desenvolvida pelo IFB que disponibiliza conteúdos de formação elaborados respeitando as mais avançadas técnicas pedagógicas. Incorpora uma componente de comunicação que torna o processo de aprendizagem muito dinâmico e interactivo.

Base-Papel

Os participantes poderão optar por receber os **materiais de auto-estudo através de um kit de documentação escrita elaborada segundo exigentes princípios pedagógicos** e em que a qualidade é factor determinante.

❑❑ FORMAS DE APOIO

Ao longo do curso o participante terá permanentemente ao seu dispor o apoio do IFB através das seguintes componentes:

Apresentação do Curso

Na sessão de apresentação, os participantes **identificam-se com os objectivos e a metodologia do curso**. Apontam-se e aconselham-se estratégias de estudo, motivando os participantes para as vantagens do auto-estudo, e procede-se à distribuição do material pedagógico para que os formandos se familiarizem com o mesmo.

Apoio Presencial

Ao longo do curso, terão lugar sessões de apoio que se destinam a **esclarecer dúvidas, realizar exercícios práticos e a discutir trabalhos** efectuados durante o auto-estudo.

Para cada módulo, estão previstas 6 horas de apoio presencial a realizar ao sábado.

Em função dos locais de proveniência dos participantes as sessões presenciais poderão decorrer em Lisboa e Porto.

Tutor

Cada participante terá ao seu dispor um tutor, cujo papel é, desde o início, coordenar e dinamizar a actividade pedagógica.

Para além de ser responsável pelas sessões de apoio, **acompanhará técnica e pedagogicamente os participantes** dinamizando o grupo e respondendo, pelos diversos meios, às questões que forem sendo levantadas.

❑❑ AVALIAÇÃO

O processo de avaliação integra as seguintes componentes:

Testes Intermédios

Durante o curso, é proposta a realização de **dois testes intermédios de auto-avaliação** por cada módulo. Os mesmos são corrigidos e classificados pelo IFB, pelo que, desta forma, estes testes desempenham um importante papel pedagógico.

Avaliação Final

No final do curso, terá lugar um **teste final presencial** relativo a cada um dos módulos que o compõem.

A nota final dos módulos resultará da conjugação dos resultados obtidos nos testes intermédios (10%) e do teste final presencial (90%).



PLANO CURRICULAR

O curso compreende os seguintes módulos:

> **Negócio Bancário e Sistema Financeiro**

- Introdução ao Negócio Bancário
- Formas de Gestão e Estruturas Bancárias. O Banco Universal
- Estratégias Bancárias de Sucesso
- Perspectivas do Negócio Bancário
- Estrutura do Sistema Financeiro Português
- O Papel do Banco de Portugal
- O Modelo de Supervisão em Portugal
- Instituições de Crédito e Sociedades Financeiras
- Actividades das Instituições de Crédito e das Sociedades Financeiras

> **Produtos Bancários**

- Conta Bancária
- Depósito Bancário
- Meios de Movimentação das Contas (Cheques, Cartões, Transferências)
- Letra e Livrança enquanto Título de Crédito
- Crédito a Particulares
- Financiamento Automóvel
- Crédito a Empresas
- Prestação de Serviços

> **Mercados Financeiros**

- Poupança e Investimento
- Mercados Financeiros
- Caracterização dos Produtos Financeiros
- Decisões de Investimento: Rendibilidade e Risco
- Mercado Monetário
- Obrigações
- Acções
- Produtos de Investimento Colectivo
- Mercado Primário
- Mercado Secundário
- Produtos do Mercado a Prazo

Os três módulos do curso integram o **Programa de Certificação Bancária** (PCB) do IFB, podendo aqueles que o concluírem vir a obter, de forma flexível, uma certificação mais abrangente através da realização de outros módulos do referido Programa.

QUEM SOMOS

O Instituto de Formação Bancária (IFB) é o órgão da Associação Portuguesa de Bancos (APB) para a Formação Profissional Especializada e tem como principal objectivo apoiar o desenvolvimento técnico da população bancária.

A acção do IFB, no domínio da formação financeira, estende-se, também, a entidades de outros sectores, bem como aos que o procuram a título individual.

O IFB, fundado em 1980, posiciona-se como a Academia da Banca pelo seu papel na formação de milhares de quadros pertencentes a um dos sectores mais competitivos e mais dinâmicos da economia portuguesa.

O Instituto dirige a sua acção da base até ao topo da população bancária, oferecendo propostas inovadoras e diversificadas para cada um dos respectivos estratos. Apostando fortemente na auto-formação e no ensino a distância (desde a versão papel às abordagens *e-learning* e *b-learning*), leva, assim, a formação especializada a todo o país. Esta estratégia radica na convicção de que as iniciativas de aperfeiçoamento profissional dos recursos humanos são uma co-responsabilidade destes e das respectivas entidades empregadoras, num compromisso implícito, mas inexorável, relativamente ao futuro.



Associação Portuguesa de Bancos

Para mais informações, contacte:

Catarina Santos – c.santos@ifb.pt

LISBOA

Av. 5 de Outubro, 164, 1069-198 LISBOA
Tel.: 217 916 293 Fax: 217 972 917

PORTO

Rua Fernandes Tomás, 352 – 4.º, 4000-209 PORTO
Tel.: 225 194 120 Fax: 225 102 205

A full member of



Entidade Formadora
Acreditada Por



EBTN
Quality Award
2008

www.ifb.pt
e-mail: info@ifb.pt